

## GONZALO ARRIETA JOVIC

Líder en estructuración de financiera y desarrollo de negocios. Sólidos conocimientos de gestión financiera, análisis de riesgos empresariales. 12 años de experiencia en banca corporativa local, banca internacional y emisiones en mercado de capitales. Prospección y estructuración de operaciones financieras complejas.

### *EXPERIENCIA LABORAL*

#### INCREMENTUM SOCIEDAD ANONIMA CERRADA SAC

*Empresa peruana que brinda servicios de Banca de Inversión.*

*Gerente General y Socio Fundador*

*2019 - actualidad*

*Liderar estructuración comercial, financiera y legal de créditos empresariales, emisiones en mercado de capitales y fideicomisos bancarios y de titulización. Consultoría especializada en gestión empresarial, riesgos y procesos.*

- Emisiones privadas:
  - o *Se realizó emisión por USD 2 MM para importante empresa de gestión de residuos. Se logró conseguir una estructura flexible que permitió reducir exposición con banca local y mejorar estructura de garantías.*
- Consultoría especializada.
  - o *Consultoría vinculada a riesgos para creación de área de negocios de importante empresa inmobiliaria.*
- Créditos Corporativos
  - o *Se estructuró financiamiento por banca internacional para importante empresa financiera peruana.*
- Fideicomisos Bancarios y de Titulización
  - o *Más de 10 fideicomisos estructurados exitosamente con aliados fiduciarios locales.*

#### STRUCTURA FINANCIAL SERVICES SAC

*Empresa peruana que brinda servicios de Banca de Inversión.*

*Director Comercial y Financiero*

*2018 - 2019*

*Liderar y gestionar la originación y estructuración de financiamientos, emisiones privadas y públicas,*

- Originación y estructuración de emisiones privadas:
  - o *Se logró estructurar de forma exitosa dos emisiones privadas por importe de USD 4.5 MM las cuales sirvieron para financiar de forma exitosa 4 proyectos inmobiliarios. La estructuración incluyó dos fideicomisos bancarios.*
- Valorización de línea de Negocio de importante entidad financiera.
  - o *Se lideró la valorización de línea de negocio de importante entidad financiera con la cual se tomó la decisión que no era conveniente vender la misma.*

## BANCO BANCOLOMBIA – OFICINA REPRESENTACIÓN PERÚ

*Principal Banco colombiano. La oficina de representación tiene la función de promover negocios de Bancolombia en Perú.*

*Gerente de Cuenta*

*2011 - 2017*

*Liderar y gestionar la originación, estructuración y seguimiento de créditos y productos bancarios de corto y mediano plazo con áreas de apoyo en Perú, Colombia, Puerto Rico y Panamá.*

- *Originación y estructuración exitosa de créditos teniendo como logros:
  - o *Crecimiento de cartera de créditos en un 25% anual durante los años 2013 al 2016.*
  - o *Mayor ingreso por comisión con un solo cliente en la historia de la oficina de representación (USD 1 MM).**
- *Negociación de operaciones complejas con varias legislaciones.
  - o *Financiamiento de proyecto por USD 80 MM con estructura de garantía atípica (acuerdo contribución de capital). Dicho crédito representa ingresos por casi USD 1 MM anual.**
- *Análisis y estructuración de operaciones de bajo nivel de riesgo.
  - o *Se logró tener una morosidad de cero, para operaciones originadas en mi Gerencia de Cuenta durante los años 2014 al 2017.**

## BANCO INTERNACIONAL DEL PERÚ – INTERBANK

Banco Internacional del Perú es el cuarto banco peruano por nivel de activos de USD 14,200 millones.

*Asistente Comercial Banca Empresa*

*2009 – 2011*

*Liderar y apoyar en la gestión, administración y prospección de la cartera de créditos de Banca Empresa de la región Moquegua.*

- *Contacto con clientes y prospectos, ofrecimiento de créditos, gestión de depósitos y otros productos financieros. Negociación de condiciones de crédito con clientes. Se logró un aumento del volumen de colocaciones de USD 2 MM durante el año 2010.*
- *Evaluación y Análisis de propuestas de créditos comerciales en Banca empresa tanto de corto plazo como mediano plazo. Se logró completar estudios de crédito y aprobaciones en plazos menores al promedio de banca empresa*

## *ESTUDIOS*

Universidad de Lima

Ingeniero Industrial Titulado

2002 – 2008

Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas

Máster en dirección de Marketing y Gestión Comercial

2009 – 2011

Universidad del Pacifico

Maestría en Finanzas con mención Finanzas Corporativas

2014 – 2017.