RICARDO ENRIQUE TALLEDO LLERENA

Calle Las Mohenas 168 Urb. El Remanso, La Molina
Teléfono 365-5720

RESUMEN

Ejecutivo de sólida experiencia a nivel Gerencial en el área Comercial, con estudios superiores en Economía y Post Grado en Gobernabilidad y Desarrollo Organizacional, con visión empresarial y de negocio, capacitado para desarrollar estrategias orientadas al logro de objetivos y metas.
Especializado en la promoción y venta de productos intangibles y de consumo masivo y entrenado para el trabajo creativo y la permanente interacción con diferentes niveles de personas.

EXPERIENCIA

Fondo MIVIVIENDA S.A.
Jefe Oficina Comercial **2009 – a la fecha**
Titular en el cargo desde el 5 de octubre del 2009. Función básica: Definir, Planificar, Dirigir y Gestionar las Estrategias comerciales, planes y mecanismos necesarios para alcanzar los objetivos del fondo MIVIVIENDA a nivel nacional.
Se ha logrado incrementar las colocaciones del Nuevo Crédito MIVIVIENDA de un promedio mensual de 350 créditos en noviembre de 2009 a 650 a noviembre del 2010, mediante la implementación de una estrategia comercial orientada a acercar la oferta con la demanda.

Especialista Inmobiliario **2007 - 2008**
Integrante de un equipo de profesionales en la Gerencia de Negocios Inmobiliarios encargado de la generación de oferta inmobiliaria a nivel nacional y de la atención a los inversionistas, dueños de terrenos y todos los interesados en desarrollar proyectos inmobiliarios.

Especialista en Promoción **2002 - 2007**
Durante 6 años se viajó por todos los departamentos del Perú para difundir y dar a conocer los beneficios y características del crédito MIVIVIENDA y del Programa Techo Propio; estos viajes de frecuencia semanal tuvieron una temática determinada por la Alta Dirección del Fondo MIVIVIENDA que consistía en hacer una conferencia ante los representantes de la Comunidad Empresarial, Colegio de Ingenieros, Colegio de Arquitectos y CAPECO, así como a los Alcaldes Provinciales, Presidentes Regionales y los Gerentes de las Entidades Financieras de cada localidad.
Se logró que en la mayoría de ciudades visitadas se generaran proyectos de viviendas que calcen con los productos del Fondo MIVIVIENDA.

Agraria El Escorial S.A. Milkito **1999 - 2001**
Gerente de Operaciones
Responsable de la distribución de productos terminados a nivel nacional, de la operatividad y mantenimiento de la flota pesada, así como de los inventarios del Almacén Central ubicado en Ate y del abastecimiento oportuno de los insumos a la Fábrica (Cañete).
Se desarrolló un óptimo diseño de rutas para el reparto en Lima, logrando un importante ahorro para la Empresa en el sistema de distribución a los puntos de venta.

Aero Marítima Postal S.A. Agencia de Aduana **1996 - 1998**
Gerente General
Importante Agencia de Aduana, ubicada dentro de las primeras 25 Agencias de Aduanas, de acuerdo a los reportes de la Superintendencia Nacional de Aduanas - SUNAD.
Se logró el punto de equilibrio de ingresos y egresos de la empresa en los primeros 90 días de gestión, mediante una drástica reducción de gastos financieros y administrativos, además de la creación y desarrollo de un departamento comercial con la convocatoria de personal altamente calificado y motivado para captar nuevos clientes.
Se implementó un sistema administrativo moderno, capaz de manejar la empresa con el personal estrictamente necesario y tercerizando algunas actividades. Se mejoró la situación financiera, mediante la restructuración de pasivos ante las diferentes entidades financieras.

AFP Megafondo 1993 - 1994
Jefe de Ventas
Responsable de la gestión comercial y administrativa de la sucursal ubicada en el Callao, posteriormente ascendido a la Oficina Principal a cargo de 78 personas, entre vendedores, supervisores y administrativos.
Se logró alcanzar el primer puesto en ventas y recaudación, gracias a un excelente trabajo de motivación a la fuerza de ventas y al más cercano seguimiento en el mismo campo de trabajo.

Compañía Nacional de Cerveza S.A. Pilsen Callao 1986 - 1992
Gerente General en empresas del Grupo Empresarial
Responsable comercial de la fábrica en el territorio asignado como Gerente General en varias de las empresas del Grupo Empresarial encargadas de la distribución y venta local.
Se logró la más alta cobertura y participación de mercado, siendo designado y premiado por el Directorio como el mejor Gerente del Grupo Empresarial.
Mediante un estricto control en los sistemas de cuentas por cobrar, se alcanzó la más alta efectividad en la rotación de cuentas por cobrar, logrando cumplir a plenitud los compromisos de cuenta corriente con la Matriz.
Las empresas que estuvieron a mi cargo facturaban por encima de los 18 millones de dólares al año.

Empresa Nacional de Edificaciones – ENACE 1983 - 1986
Asistente de la Gerencia de Administración de Inmuebles
Encargado de la elaboración del presupuesto de gastos para los procesos de adjudicación de viviendas a nivel local. Participación activa en el proceso de calificación de postulantes a los diferentes programas de viviendas.

EDUCACION

Universidad Inca Garcilaso de la Vega
Maestría en Gobernabilidad y Desarrollo Organizacional 2006 – 2007

Escuela Superior de Administración de Negocios ESAN
Contabilidad Gerencial 1988
Administración y Organización 1985

Universidad Inca Garcilaso de la Vega
Bachiller en Economía 1972 – 1977

Colegio Militar Leoncio Prado
Promoción XXVI - Grado: Sub Teniente de Reserva del Ejercito Peruano 1969 - 1971

OTROS ESTUDIOS Y ACTIVIDADES

Escuela Superior de Administración de Negocios – ESAN
Taller de "Manejo de Conflictos"

Fondo MIVIVIENDA S.A.
"1er. Taller de Seguridad de la Información"
Lima 8 de junio del 2009

Proyecta Investment Perú Año
Curso "Gerencia y Desarrollo de Proyectos Inmobiliarios"
Lima, 18 horas entre el 11 de marzo al 3 de abril del 2008

Colegio de Arquitectos del Perú
Expositor en el "Seminario Estrategias para realizar con éxito Proyectos de Vivienda"
Lima, 9 de mayo del 2007

Asociación del Bancos del Perú
Prevención de Lavado de Activos
Lima, 4 de diciembre del 2006

Service Quality Institute
Seminario Internacional "Lo Mejor de la Calidad en el Servicio"
Lima, 24 y 25 de mayo del 2006
Gobierno Regional de Tacna
Ponente en Foro Regional "Generación de Proyectos de Vivienda en Tacna"
Tacna 19 de julio del 2005

Escuela de Capacitación Empresarial de Barcelona
Seminario Taller de "Técnicas Avanzadas de Ventas"
Lima 13 de junio del 2005

Dirección Regional de vivienda, Construcción y Saneamiento Región Moquegua
Expositor en el Foro Regional "Generación de Proyectos de Vivienda en Moquegua"
9 de junio del 2005

Cambridge International Consulting
Taller "Haciendo las cosas bien y ... ¡A Tiempo!"
Lima 3 de junio del 2005

Knowledge The Factory 2005
Seminario Internacional "Atención y Servicio al Cliente para el Sector Gobierno Central"
Lima 18 de mayo del 2005

Instituto de la Construcción y Gerencia
Congreso MIVIVIENDA
Chiclayo 26 y 27 de noviembre 2004

Dirección Regional de Vivienda, Construcción y Saneamiento Región Tacna
Expositor en Foro Regional de Vivienda "Desarrollo de Proyectos de Vivienda en Tacna"
Tacna 11 y 12 de marzo del 2004

Dirección Regional de vivienda, Construcción y Saneamiento Región Moquegua
Expositor en Forum "Promoción Fondo MIVIVIENDA y Programa Techo Propio"
Moquegua 12 de febrero de 2004

Fondo Hipotecario de Promoción de la Vivienda
Expositor en la "Capacitación para Asesores de Vivienda"
22, 23, 24 y 25 de abril de 2003

INFORMACION ADICIONAL

Estado Civil	:	Casado
Hijos	:	2 varones