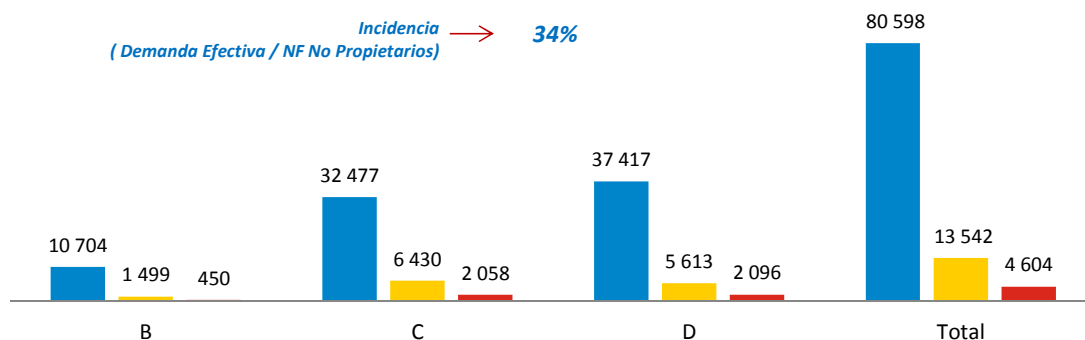


ESTUDIO DE DEMANDA DE VIVIENDA A NIVEL DE LAS PRINCIPALES CIUDADES 2013 NO PROPIETARIOS

TACNA: DEMANDA EFECTIVA DE VIVIENDA^{1/}

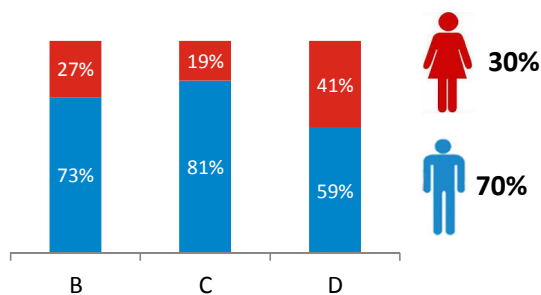
Núcleos Familiares, según Nivel Socioeconómico

Total de Núcleos Familiares (NF)	→	80 598
Demanda Potencial de Vivienda	→	13 542
Demanda Efectiva de Vivienda	→	4 604
Incidencia (Demanda Efectiva / NF No Propietarios)		→ 34%

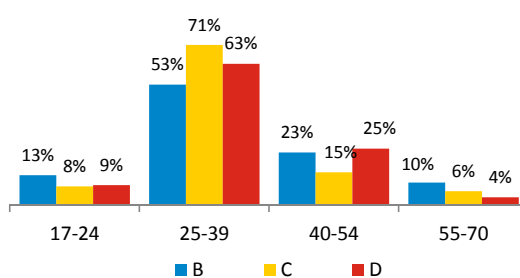


Características del Jefe de Hogar, según Nivel Socioeconómico

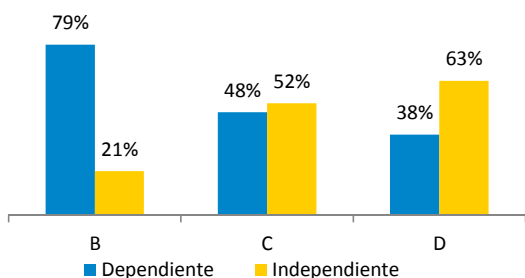
Género



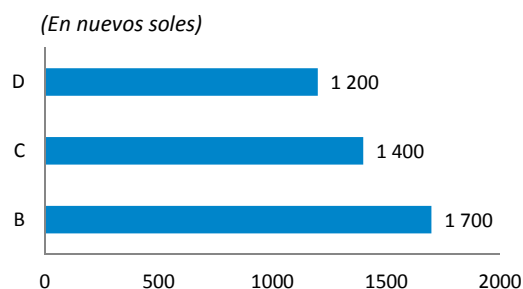
Rango de Edad



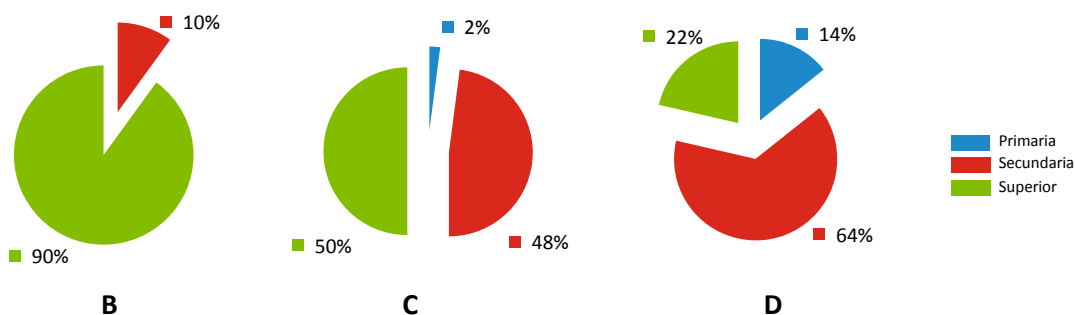
Condición Laboral



Ingreso Conyugal Declarado (Mediana)



Nivel Educativo



1/ Demanda Efectiva: Se considera a todos los núcleos familiares que no poseen vivienda propia y que tienen la intención de comprar una vivienda, en un plazo menor o igual a dos (2) años.

ESTUDIO DE DEMANDA DE VIVIENDA A NIVEL DE LAS PRINCIPALES CIUDADES 2013 NO PROPIETARIOS

TACNA: DEMANDA EFECTIVA DE VIVIENDA^{1/}

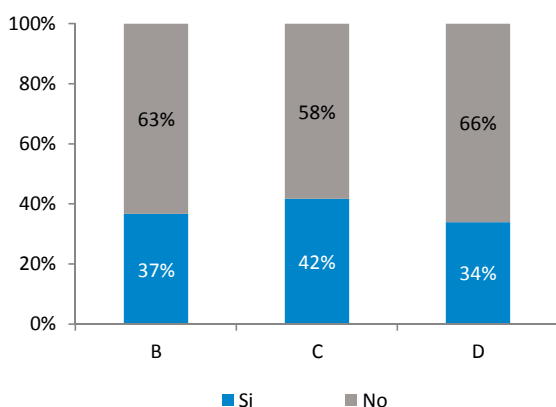
Características de la Vivienda Deseada, según Nivel Socioeconómico



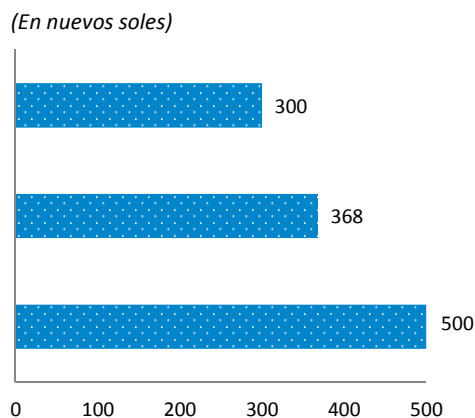
NSE B	NSE C	NSE D
<ul style="list-style-type: none"> Vivienda: Casa (93%) Área prom.: 114 m² Baños prom.: 2 N° dormitorios prom: 3 	<ul style="list-style-type: none"> Vivienda: Casa (90%) Área prom.: 98 m² Baños prom.: 2 N° dormitorios prom: 3 	<ul style="list-style-type: none"> Vivienda: Casa (96%) Área prom.: 103 m² Baños prom.: 2 N° dormitorios prom: 3

Financiamiento de la Vivienda Deseada

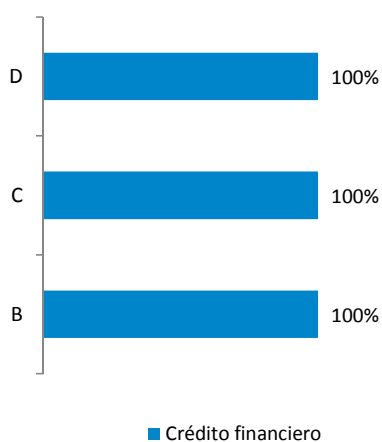
Núcleos Familiares que cuentan con Ahorro



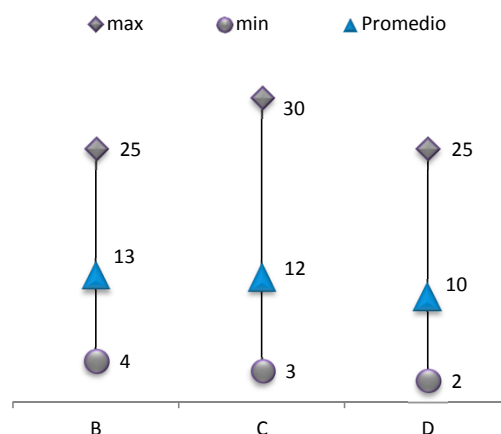
Cuota Mensual Declarada (Mediana)



Medio de Financiamiento



Plazos para cancelar el crédito (Años)



1/ Demanda Efectiva: Se considera a todos los núcleos familiares que no poseen vivienda propia y que tienen la intención de comprar una vivienda, en un plazo menor o igual a dos (2) años.